



# **PUBLISKIE** IEPIRKUMI 2026

IKGADĒJĀ KONFERENCE  
PUBLISKO IEPIRKUMU  
PROFESIONĀLIEM

**PROGRAMMA**

09:00 I DAĻA

ZĀLE B

**Ekonomikas prognozes 2026. gadam: kā tās ietekmēs publiskos iepirkumus?** Perspektīvs ieskats ekonomikas tendencēs, kas ietekmēs cenas, konkurenci, piegādātāju uzvedību un iepirkumu riskus 2026. gadā, palīdzot pasūtītājiem sagatavoties mainīgajiem tirgus apstākļiem.

**| Pēteris Strautiņš, LUMINOR BANK galvenais ekonomists Latvijā**



**Iepirkumu reforma no pasūtītāja skatupunkta: kāpēc tā bija nepieciešama, kur mēs esam un vai esam gatavi?** Atklāts ieskats reformā pasūtītāju acīm, aplūkojot problēmas, ko tā bija paredzēta risināt, līdzšinējos sasniegumus un institūciju gatavības līmeni jauno noteikumu praktiskai ieviešanai. **| Ārija Vecmane, Latvijas Iepirkumu Veicēju Asociācijas valdes locekle un VSIA "Bērnu klīniskā universitātes slimnīca" iepirkumu daļas vadītāja.**



**Iepirkumu reforma godīgai konkurencei.** Diskusijas par iepirkumu reformu nonākušas Parlamentā. Kā uz tām raudzīties no konkurētspējīgas ekonomikas skatpunkta? Ko sagaidīt, kurām debatēm pievienoties un kādus ieradumus plānot mainīt? **| Katrine Pļaviņa-Mika, SORAINEN Valststiesību, interešu pārstāvības un publisko iepirkumu prakses grupas vadītāja Latvijā**



10:30 KAFIJAS PAUZE

11:00 II DAĻA

ZĀLE B

**Cik maksā prettiesiski liegta uzvara? Senāta atziņas par neiegūtās peļņas atļidzināšanu publisko iepirkumu lietās.** Mērķtiecīga sesija par jaunāko tiesu praksi, kas nosaka, kad un kā pretendenti var prasīt zaudējumu atļidzinājumu – neiegūto peļņu **| Jānis Geks, Senāta Administratīvo lietu departamenta zinātniski analītiskais padomnieks**



**Steidzamības apsvērumi publiskajos iepirkumos.** Steidzamības apsvērumi publiskajos iepirkumos kļūst arvien aktuālāki, īpaši Latvijas ģeopolitiskajā situācijā, kurā aizsardzības jomas iepirkumos nereti tiek izmantots steidzamības pamatojums sarunu procedūras piemērošanai. Taču, vai ar komandiera pavēli bez detalizēta pamatojuma ir pietiekami? Kur ir robeža starp objektīvu nepieciešamību un nepamatotu atkāpšanos no publisko iepirkumu pamatprincipiem? **| Debora Garanča, Partnere, zvērināta advokāte, advokātu birojs VILGERIS**



**Praktisks pārskats par līguma grozījumiem iepirkumos.** Skaidrs un praktisks ceļvedis par to, kādas izmaiņas ir atļautas, kas pārsniedz 'būtisku' grozījumu robežas, un kā pasūtītāji var pārvaldīt līguma grozījumus, neradot juridiskus riskus. **| Jānis Siliņš, Partneris, Publisko iepirkumu prakses grupas vadītājs, Eversheds Sutherland Bītāns**



**Caurspidīgums, konkurence, kvalitāte: trīs pamata izaicinājumi publiskajos iepirkumos.** **| Jānis Aizbalts, ECO BALTIA VIDE valdes priekšsēdētājs**



ZĀLE C

**Mākslīgā intelekta pielietojums publiskajā iepirkumā: no praktiskiem rīkiem līdz AI aģentiem piegādātājiem un pasūtītājiem.** Skatījums uz to, kā jaunās AI risinājumi, tostarp autonomi aģenti, var atbalstīt analīzi, dokumentu sagatavošanu, komunikāciju ar piegādātājiem un lēmumu pieņemšanu, vienlaikus ievērojot juridiskās un ētiskās robežas. **| Jānis Ramāns, SORSERA Klientu attiecību vadītājs**



**Mākslīgā intelekta risinājumi iepirkumos** **| Arnis Žugans, LATVENERGO Iepirkumu atbalsta un uzraudzības daļas vadītājs**



**Ko darīt, kad pie durvīm kļauvē KNAB vai citi izmeklētāji?** Dalīsimies ar praktiskiem piemēriem un padomiem no krimināllietām par iepirkumiem un citiem nodarījumiem pret valsts budžeta interesēm. **| Dr. iur. Violeta Zeppa-Priedīte, SORAINEN Partnere, zvērināta advokāte**



**Publiskā iepirkuma neredzamā puse: praktiskie riski ārpus procedūrām.** Praktisks skatījums uz ikdienas riskiem publiskajos iepirkumos - institucionālu un piegādātāju spiedienu, nepilnīgu informāciju un resursu trūkumu. Tiks aplūkotas profesionālās dilemmas, piemēram, nepamatota steidzamība un tendence izvēlēties juridiski drošu, nevis saimnieciski izdevīgāko risinājumu, kā arī praktiskās pieejas juridisko un reputācijas risku mazināšanai, saglabājot lēmumu kvalitāti. **| Līga Neilande, RĪGAS SATIKSME Iepirkumu un līgumu pārvaldības daļas vadītāja**





## 12:30 PUSDIENAS PĀRTRAUKUMS

### 13:30 III DAĻA

#### ZĀLE B

**Kā viena konsultācija var izraisīt interešu konflikta skandālu?** Reāls ieskats tajā, kā šķietami niecīgas konsultatīvās lomas vai pirms-tirgus konsultācijas var pārvērsties apsūdzībās par aizspriedumiem, negodīgu priekšrocību vai nepareizu ietekmi, un kā to novērst, nosakot skaidras robežas un dokumentējot procesus.

| Inta Nolle, KNAB pārstāve



**Aktuālie konkurences neitralitātes jautājumi publiskajos iepirkumos.** Mērķtiecīgs ieskats tajā, kā pasūtītāji var nodrošināt vienlīdzīgu attekmi un izvairīties no kropļojumiem, kad par līgumiem sacenšas publiskie un privātie piegādātāji, risinot mūsdienu aktuālākos neitralitātes izaicinājumus un pelēkās zonas.

| Artūrs Grīgs, Vecākais jurists, konkurences padome



**Saisinātie procesi starptautiskajās šķirējtiesās: elastīga konfliktu risināšana.** Kā efektīvi atrisināt starptautisku komercstrīdu, līdzsvarojot laiku, resursu un pušu turpmākās sadarbības apsvērumus? Tiks aplūkoti saisinātie šķirējtiesas procesi kā mūsdienu strīdu risināšanas pieeja, sniedzot praktiskus ieteikumus strīdu izšķiršanas veida izvēlei un formulēšanai jau līguma projekta stadijā.

| Daiga Zivtīņa, Ellex Klaviņš partnere, Strīdu risināšanas prakses grupas līdzvadītāja, zvērināta advokāte



**Vai un kā sūdzēsīmis par zemsliedzīgu iepirkumiem pēc PIL reformas?** Kas jāievēro pasūtītājam un sabiedrisko pakalpojumu sniedzējam, veicot zemsliedzīgu iepirkumu. Līdzšinējā prakse ar zemsliedzīgu un mazo iepirkumu pārsūdzēšanu. Kas mainīsies pēc PIL reformas. Vai pretendentiem būs pieejams efektīvs tiesību aizsardzības mehānisms.

| Māra Stabulniece, Publisko iepirkumu eksperte, zvērināta advokāte



**Piegādātāja nomaiņa publiskajā iepirkumā.**

Iepirkuma līguma laikā piegādātājs var tikt reorganizēts, pārdot daļu sava biznesa, kļūt maksātnespējīgs utt. Abas puses saskaras ar jautājumu: kas notiek ar līgumu? Tēma aplūkos Latvijas un ES regulējumu un tiesu praksi.

| Kristeris Zālītis, WALLESS vecākais jurists



**Ilgtermiņš iepirkums - vērtība, nevis prasība.** Kā ilgtermiņa pieeja palīdz pasūtītājiem pieņemt kvalitatīvākus lēmumus, risināt praktiskās problēmas, samazināt ilgtermiņa izmaksas un radīt sociālo un vides ietekmi, kas pārsniedz formālu prasību izpildi. Par rezultātos balstītu domāšanu, LCC, tirgus iesaisti un to, kā iepirkums var kļūt par rīku vērtības radīšanai gan pasūtītājam, gan tirgum, gan sabiedrībai.

| Inese Peļša, Latvijas Ilgtspējīgu iepirkumu asociācija valdes priekšsēdētāja, Latvijas universitāte pētniece



**Zaudētās iespējas cena: vai EST pavērsi jaunus durvis nepamatoti izslēgtajiem piegādātājiem?** Padziļināta analīze par INGSTEEL spriedumu un to, kā tā interpretācija par 'zaudēto iespēju' var mainīt prasības par zaudējumu atlīdzību, palielināt pasūtītāju finanšu riskus un no jauna definēt atbildību iepirkumu strīdos.

| Artūrs Valderšteins, COBALT zvērināts advokāts



**Trešo valstu piegādātāju dalība ES iepirkumos: kāpēc nesenie EJT spriedumi ir svarīgāki, nekā par to tiek runāts Latvijā?** Pārskats par ES maiņīgo juridisko nostāju attiecībā uz trešo valstu pretendentiem, izceļot svarīgākos EST spriedumus un to nozīmi riska novērtēšanā, atbilstības lēmumos un tirgus piekļuves jautājumos Latvijas iepirkumu praksē.

| Džeina Gaile, Publisko iepirkumu eksperte



## 15:00 KAFIJAS PAUZE

### 15:30 IV DAĻA

#### ZĀLE B

**Publiskā iepirkuma speciālistu profesionālā kompetence: kā Latvija var izveidot strukturētu apmācību sistēmu?**

Tā kā revīzijas atklāj būtiskas prasmju nepilnības, bet konkrētu risinājumu vēl nav, šajā sesijā tiek apskatīts, kas būtu jāietver nacionālajā attīstības modeli — no standartizētām apmācībām un dokumentācijas līdz gudrākai mākslīgā intelekta izmantošanai un EIS uzlabojumiem.

| Dr. iur. Gatis Litvins, Valsts kontroles padomes loceklis, Latvijas Republikas Valsts kontrole



**Iepirkumu pieeju transformācija.** Ieskats, kā iepirkumu prakse pārorientējas uz lielāku elastību, digitalizāciju, stratēģisko vērtību un riska pārvaldību, un ko šī attīstība nozīmē gan pasūtītājiem, gan piegādātājiem.

| Oļegs Filpovičs, Valsts reģionālās attīstības aģentūras Elektronisko iepirkumu departamenta direktors, Arvis Širaks, VDAA direktora vietnieks, Administratīvā departamenta direktors, Valsts digitālās attīstības aģentūra



**Dažādi skatījumi uz 'izdevīgu piedāvājumu': kāpēc pasūtītāji un piegādātāji vienu un to pašu piedāvājumu vērtē tik atšķirīgi.** Praktisks ieskats strīdos par zemu, bet likumīgu piedāvājumu noraidīšanu, atklājot spiedi starp vērtību, risku un atbilstību, nosakot, kas patiesībā kvalificējas kā izdevīgs piedāvājums.

| Mg. iur. Ieva Lācenberga – Rocēna, Publisko iepirkumu eksperte



